



全面通關利好經營 管理招聘接單皆順暢

港籍高管坐高鐵

1小時惠州上班

2月6日香港與內地全面恢復通關後，這對許多大灣區港企是很大的利好，有利員工往返兩地開拓業務，公司高層也便於往返內地管理工廠，許多內地企業赴港與香港企業謀求合作。有的港企表示，年後員工招聘比較順利，訂單保持穩定，新能源汽車行業港企業務暢旺。

◆圖/文：香港文匯報記者 李昌鴻 深圳報道

2月6日兩地恢復全面通關後，大灣區港企欣喜無比，兩地實現了人流、物流、資金流的正常流動，也帶來了錢財的流動，深圳、東莞、惠州等地企業經香港出口物流成本大幅下降，效率也有很好的提升，令許多港企實現了降本增效。

物流成本大降 省時又便利

從事合金鑄造的港企、嘉瑞國際拓展中心總監陳善榮告訴記者，如今恢復全面通關了，感覺十分便捷，「我每周一早上8點從西九龍坐高鐵到深圳北，然後轉去惠州南的高鐵，時間僅需1個小時，剛好趕上上班時間。三年疫情期間，因回內地需要隔離，一年有大半年都沒有回香港一趟，如今是每周回港，周末可以與家人團聚。疫情期間除了隔離外，我還要在深圳灣轉乘去淡水的大巴，至少三四個小時，感嘆現在太方便了。」

2月6日早上恢復全面通關，在東莞工廠從事科技工作的港人耿先生第一個入境羅湖口岸，他告訴記者，「我在東莞工作了20多年，工廠從事自動化零配件生產。如今全面通關便捷很多，自己入深圳關僅用了3分鐘，可以趕上深圳火車站7點17分開出前往東莞的動車，8點半準時趕到東莞工廠上班。」

菲普新材料科技的員工陳先生以優才計劃已在香港工作了10年，並取得了香港身份，他告訴記者，2019年底疫情開始後，便一直在香港工作，中間往返內地看望親人，經歷過「14+7」天和「7+3」天隔離。「2月6日全面通關給我工作和生活帶來了極大的便利，我現在可以從廣州東坐6點20的早班動車，9點便到香港辦公室上班，如今多了和家人的團聚時間，這是過去三年難以奢求的，現在總算是回到正軌上來了。」

通關促進兩地企業合作



▲王漢斑表示，今年以來訂單有所增長，之前客戶訂單正在釋放。

▲不少在大灣區內地城市設廠的港企表示，全面通關後員工招聘比較順利，訂單保持穩定。

企業心態轉向積極 訂單見好轉

因內地優化疫情防控措施和兩地全面通關，許多港企心態轉向積極，認為今年訂單肯定會好於去年。菲普新材料科技總經理王漢斑表示，其主要客戶包括長城、比亞迪、吉利、理想和長安等優質內地整車廠。

港企港人說通關

嘉瑞國際拓展中心總監陳善榮：



我每周一早上8點從西九龍坐高鐵到深圳北，然後轉去惠州南的高鐵，時間僅需1個小時，剛好趕上上班時間。

親人，經歷過「14+7」天和「7+3」天隔離。「2月6日全面通關給我工作和生活帶來了極大的便利，我現在可以從廣州東坐6點20的早班動車，9點便到香港辦公室上班，如今多了和家人的團聚時間，這是過去三年難以奢求的，現在總算是回到正軌上來了。」

通關促進兩地企業合作

兩地全面通關對大灣區港企業務帶來很好的幫助，有利促進業務交流與合作。香港鑄造業總會會長梁詩雅表示，恢復全面通關令業務拓展方便很多了，「自己開車北上東莞工廠，只要2個小時。」內地會員企業可以來香港參展和商務交流等，積極開拓國際業務，港企也可以在香港機場接客人到工廠參觀和交流，預計今年的業務會好於去年。

梁詩雅補充，兩地恢復全面通關後，香港鑄造業總會內地會員企業代表方便來香港辦理業務，商業交流合作，也有企業安排代表赴香港機場接國外客戶，到大灣區工廠洽談合作。

商務活動日益活躍

菲普新材料科技總經理王漢珽也表示，恢復全面通關後人員來往十分便利，不需要再考慮各種因素，想走就走，貨物運費也降低了不少，客戶交流與走訪等商務活動也日益活躍。他稱，現時內地眾多企業南下香港，尋求雙方合作，目前業務有較好的進展，都在洽談中。有內地企業前來與公司合作，擬參與香港預製房屋(Mic)項目。最近又接待了一批內地客戶，有的客戶提出有創意且很有趣的合作提議，但涉及商業秘密，暫時不方便透露。

陳善榮也透露，「兩地全面通關後對公司拓展業務有較好的幫助，有利雙方人員和流動，國外客戶也能過來，我們也方便出國洽談與合作。」

據悉，自2月6日全面通關後，在第一周香港就迎來了20萬內地客，旅遊、探親、參展和商務洽談等。

訂單見好轉

因內地優化疫情防控措施和兩地全面通關，許多港企心態轉向積極，認為今年訂單肯定會好於去年，有從事新能源汽車部件的港企訂單紅火。

香港鑄造業總會會長梁詩雅預計，今年一季度暫時與去年四季度差不多，業務沒有明顯的增長，大部分客戶認為二三季度不會有太大的增長，主要看好四季度。目前，歐美經濟也不好，自己客戶大部分做國外出口業務。不過，梁詩雅表示，香港鑄造業總會旗下會員企業力勁和嘉瑞從事新能源汽車部件，今年業務延續了去年態勢，表現比較好。嘉瑞國際拓展中心總監陳善榮表示，公司來自歐美的訂單比較穩定。

新能源汽車部件訂單紅火

記者獲悉，力勁去年出口美國比較理想，許多壓鑄設備助力美國車企業務發展。最近，內地從事汽車精密零部件和精密模具的研發、設計、生產和銷售上市公司博俊科技批量採購了力勁5台套3500T-9000T大型智能壓鑄單

元，其主要客戶包括長城、比亞迪、吉利、理想和長安等優質內地整車廠。

菲普新材料科技總經理王漢珽表示，今年以來的訂單有所好轉，主要是之前的客戶需求一直在陸續釋放。現在香港要大面積建設公屋、資助房屋，但各種資源，特別是人力資源異常緊缺，需要應用新技術提高效率，節省人手。因此預製房屋應運而起，公司在這方面剛好具有優勢，並且可以與內地企業合作共同滿足客戶需求。他認為，在未來較長的歲月裏，香港將充滿了機遇。

佛山傢具五金港商鄭錦明表示，公司積極參加內地和香港等地展會，中國疫情管控大幅放鬆有利外國買家前來洽談和採購，相信今年訂單會好於去年，當全球經濟復甦後，自己業務將會更好。

順景園今年以來新增了數十個員工，圖為其深圳龍華車間。



工人信心足 節後返崗較預期好

對於節後招工問題，許多港企表示，招工比較順利，因節後大量工人返工和求職人員增多，未有之前預計的勞工荒現象影響。港企中天世紀集團董事長鍾家武表示，節後剛開工時，員工陸續返工，如今已全都回來了。為了滿足生產需求，公司還額外招聘一些新員工，感覺今年招聘員工特別順利，疫情過後大量內地人員都紛紛外出來職，對此，他感覺十分開心。

加強自動化並加人工

從事電動工具等生產的港企順景園精密鑄造(深圳)行政有關負責人金小姐表示，公司春節後今年招人情況比較好，目前已入職

了23人，這樣可以较好地滿足訂單生產需求。香港鑄造業總會會長梁詩雅表示，公司在東莞石碣，有40多名員工，目前員工比較穩定，因為有一部分設備採用自動化，減少了对人手的依赖，操作技工也不会很劳累，因此，年後未有新招聘员工。不過，目前员工成本比较高，平均月工资有8,000至9,000元，有的员工因为高温开炉作业比较辛苦，待遇因此要高一些。

在佛山从事傢具五金产品生产的港商鄭錦明表示，去年底因訂單大幅縮水有不少員工離職和流失，今年一些崗位需要補充部分員工，有一些人來應聘，目前總體來說人力滿足需求，主要因訂單不多。

港人說通關

嘉瑞國際拓展中心總監陳善榮：

我每周一早上8點從西九龍坐高鐵到深圳北，然後轉去惠州南的高鐵，時間僅需1個小時，剛好趕上上班時間。周末可以與家人團聚。

菲普新材料科技總經理王漢珽：

恢復全面通關後人員來往十分便利，不需要再考慮各種因素，想走就走，貨物運費也降低了不少，客戶交流與走訪等商務活動也日益活躍。

香港鑄造業總會會長梁詩雅：

我開車北上東莞工廠，只要2個小時，疫情期間不能開車，還要隔離，之後只得在深圳灣口岸打的去東莞工廠，費用既貴又沒有自己開車方便。

在東莞工廠從事科技工作的港人耿先生：

我在東莞工作了20多年，工廠從事自動化零配件生產。如今全面通關便捷很多，自己入深圳關僅用了三分鐘，可以趕上深圳火車站7點17分開出前往東莞的動車，8點半準時趕到東莞工廠上班。

為穩定海外訂單 港企擬赴東南亞中東設廠

記者從多家香港鑄造業企業獲悉，迫於美國採購商施加的壓力，要求將工廠轉移到外國生產，否則影響持續下訂單，對此，許多港企無奈，紛紛計劃赴東南亞和墨西哥等建廠。

商會夏季組團考察東南亞

香港鑄造業總會會長梁詩雅表示，由於美國政治因素干擾，該國一些採購商要求在中國的生產工廠搬遷他國，否則取消後續訂單。她的下游客戶很多是出口美國的，被迫無奈，但畢竟企業要生存，香港鑄造業總會擬在今年夏季組織一些會員企業赴東南亞國家考察，了解當地投資環境。自己公司有一些客戶疫情前在柬埔寨買地，已有部分業務搬遷過去。

她稱，數年前，有大灣區一港商被美國採購商要求搬遷工廠到國外，因年近

六旬便不願意，為此該美國客戶便取消了訂單，當時對其工廠帶來不小的衝擊。不過，他們為其他客戶設計新的產品，並收購了一家工廠，現在終於挺過來了。

嘉瑞擬大力發展中東市場

嘉瑞國際拓展中心總監陳善榮表示，其工廠也遇到這個問題，歐美客戶希望公司在中國以外的地方設廠生產，公司不少訂單來自美國，也會更多關注北美市場，未來不排除可能會在北美的墨西哥進行合作建廠。此外，公司也可能大力發展中東市場，因為中東離歐洲較內地要近一半距離，可以較好地供應歐洲客戶。因為中東許多國家是以石油為主的經濟，其很希望有其他如新能源方面的業務，從而降低對石油的依賴。